

32 Montecatini Terme

VENERDI 21 DICEMBRE 2018
Giornale di Pistoia

A Montecatini da 20 anni esiste la PLS Consulting del socio di maggioranza Lorenzo Chiappini, termale doc nato 43 anni fa. Non è un broker, il suo è un lavoro indipendente dalle società di fornitura di energia elettrica e del gas che ha come obiettivo quello di affiancare al meglio i propri clienti nelle corrette scelte di ottimizzazione e controllo delle voci di spesa



RISPARMIARE SUI COSTI ECCO IL CONSULENTE

MONTECATINI-TERME (bm9) In un mercato come quello dell'energia e del gas che negli ultimi anni sta subendo profonde trasformazioni, la figura professionale del consulente, o per dirla all'inglese, l'*energy manager*, sta diventando sempre più fondamentale. Le aziende, in questa sorta di jungla di prezzi, tariffe e normative, sono costrette a doversi orientare per rimanere sempre competitive e tutelarsi allo stesso tempo dall'elevata volatilità e complessità dei mercati.

A Montecatini dal 1999 esiste la società **PLS Consulting del socio di maggioranza Lorenzo Chiappini**, termale doc, 43enne laureato in Economia. Non chiamatelo broker, nè tantomeno agente: il suo è un lavoro diverso, tecnico e indipendente dalle società di fornitura di energia elettrica e del gas.

Se l'instabilità è infatti uno dei nemici più grandi delle aziende, e il costo dell'energia incide pesantemente sulla solidità e sui bilanci delle aziende stesse, ecco che la PLS Consulting entra in gioco per affiancare i propri clienti nelle corrette scelte di ottimizzazione e controllo dei costi.

Chiappini, da dove nasce l'esigenza di questa figura professionale?

«Dal fatto che molte realtà ancora oggi sottovalutano l'importanza di una corretta gestione



Il dottor Chiappini nel suo studio all'interno del Palazzo dei Congressi

delle risorse energetiche. Eppure le opportunità non mancano, a cominciare da una società come la nostra, che può mettere a disposizione competenze tecniche di esperienza ormai decennale, monitorando i mercati e le leggi in materia, con l'obiettivo di scegliere le migliori soluzioni contrattuali. Tutto ciò riduce i rischi legati alla volatilità degli approvvigionamenti, e di conseguenza abbatte i costi gestionali».

Ma il risparmio si esaurisce

nella ricerca del miglior contratto di energia elettrica e del gas?

«Assolutamente no. Una corretta gestione della fornitura di energia e gas è l'obiettivo primario perché si possa avere per le aziende una effettiva opportunità di risparmio. Basta pensare che una fattura di energia elettrica può essere costituita da più 50 diverse voci, che variano anche con frequenza mensile. Con un corretto controllo è possibile eli-

LAUREATO IN ECONOMIA

Lorenzo Chiappini nel suo studio di via Amendola 2, presso il Palazzo dei Congressi di Montecatini Terme, dove lavora dal 2012. PLS Consulting è ormai una realtà affermata del settore di consulenza energetica

minare tutti quei costi non dovuti, come ad esempio errori del fornitore, del distributore o applicazioni di penali».

Che generi di errori incontra più frequentemente?

«Oltre ai numerosi errori in fattura, bisogna controllare attentamente i contratti al momento della sottoscrizione, che molto spesso prevedono costi aggiuntivi che il cliente non comprende e che sono scorporati dal costo della componente energia e inseriti in altre voci, che rischiano di sembrare obbligatorie per legge e che invece non lo sono. E' qui che le competenze di PLS diventano essenziali per non subire passivamente il mercato ma per cercare casomai di coglierne le opportunità».

Nel contesto energetico italiano, come si colloca una realtà come la sua?

«La PLS Consulting è diventata negli anni, grazie alla fiducia accordata dai nostri clienti, una delle principali realtà italiane del settore. Abbiamo tra i nostri assistiti alcuni dei principali brand nel manifatturiero, plastica, alimentari, farmaceutico e grande distribuzione».

Ma oltre all'attività di con-

trolo, individuare le diverse tipologie di offerte proposte alle aziende (così come capita a tanti privati cittadini) è così complesso?

«Sì lo è, a cominciare dal fatto che i contratti classici basati ad esempio su un prezzo fisso o un unico indice di mercato (prezzo di borsa, petrolio etc) non sono più adeguati al nuovo contesto ed è necessario dotarsi di contratti flessibili, che possano seguire le evoluzioni del mercato, con adeguati strumenti tecnici di comparazione e di analisi delle varie offerte».

Parlando da profani, l'energy manager sembra davvero un ruolo critico e non a portata di tutti. Quanto può incidere su un bilancio aziendale?

«Potersi permettere una figura professionale come il consulente energetico, è ovviamente possibile per le grandi aziende, che preferiscono comunque externalizzare il servizio piuttosto che averne uno interno, per ottimizzare i costi. Grazie all'aggregazione del gruppo di acquisto PLS, diviene alla portata anche di medie e piccole imprese».

Matteo Baccellini

© RIPRODUZIONE RISERVATA

LA PAROLA AGLI ESPERTI PLS Operations è una start-up innovativa che si occupa di altri aspetti: lo dicono Chiappini e Benigni La giusta strada per il futuro? Una società per l'efficienza energetica

MONTECATINI-TERME (bm9) Nel futuro del settore non c'è solo quanto prodotto negli ultimi 20 anni, c'è una start-up innovativa, PLS Operations Srl, registrata presso Ministero Sviluppo Economico, nata per utilizzare e mettere a fattore comune le esperienze dei due attuali soci.

Stiamo parlando di **Lorenzo Chiappini**, (leggi sopra) consulente con pluriennale esperienza nel settore dei contratti di fornitura di energia elettrica e gas, ed **Oreste Benigni**, ingegnere ed Esperto in Gestione Energia accreditato per settore civile ed industriale.



INGEGNERE Oreste Benigni è esperto di gestione energia (EGE)

Con queste elevate ed integrate competenze, PLS Operations si propone come partner per imprese in-

dustriali ed artigianali ed attività commerciali per l'efficienza energetica e il risparmio energetico in ogni

settore produttivo.

«Sebbene la nascita della società sia recente (2017) eroghiamo servizi di diagnosi, monitoraggio ed efficienza energetica a circa 35 importanti realtà industriali, dislocate prevalentemente nel centro-nord Italia, ed a circa 40 siti di importanti realtà commerciali e piattaforme logistiche, in continua crescita. Con ogni cliente è stata studiata una impostazione personalizzata: col-

loquiamo con loro per fare emergere il potenziale delle loro idee e trasformarle in

Un'attività che eroga servizi a numerose e solide realtà industriali soprattutto del centro-nord Italia

Progetti di Efficienza Energetica», dicono i due soci. Una società che non si occupa però solo di efficienza energetica. «PLS Operations è la realtà operativa del gruppo, e si occupa anche di consulenza in settore di integrazione tecnologica nel manufacturing, in particolare secondo il tema "Industria 4.0" che è molto

attuale. Attività di consulenza nel settore della contrattualistica sono gestite da PLS Consulting, mentre le attività di Engineering esecutivo vero e proprio, se richieste, sono gestite tramite la società BenigniEngineering Srl, diretta dall'ingegner Benigni».

Basti pensare che la maggiore "risorsa rinnovabile" che hanno le aziende è proprio l'efficienza energetica... ed è già "dentro la fabbrica"! «Quindi risparmiare si può ma si deve affrontare ogni investimento ed ogni sviluppo guardandolo anche dal lato dell'efficienza. E' emblematico pensare che un motore elettrico costa di acquisto circa il 2% del consumo energetico che avrà nella sua vita. Per cui, non è saggio scegliere solo in base al costo...».